



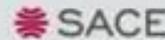
Per esportare

Invest in Italy

Agenzia ICE nel mondo

ROADSHOW PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE
ITALIA PER LE IMPRESE
 CON LE PMI VERSO I MERCATI ESTERI

Macerata,
 25 maggio 2016



N EVIDENZA > EXPORT LAB SARDEGNA - ELENCO AZIENDE AMMESSE

> AVVISO SELEZIONE DI UN ESPERTO PER IL DESK ATTRAZIONE

EVENTI IN AGENDA

Scadenza 18 mag 2016
**ITALY & POLAND:
 BUILDING TOGETHER**
 16 - 17 giugno 2016

Scadenza 18 mag 2016
**ITALY & POLAND:
 BUILDING TOGETHER**
 16 - 17 giugno 2016

Scadenza 20 mag 2016
CHALLENGES IN PACKAGE PRINTING
 06 giugno 2016

Scadenza 23 mag 2016
 Seminario tecnologie elettrotecniche
 per fonti energetiche rinnovabili in
IRAN
 24 - 25 maggio 2016

Promozione

Formazione

Servizi alle
 Imprese



Piano
 export
 per le
 Regioni
 della
 Convergenza

IN PRIMO PIANO

- > Newsletter
- > Elaborazioni statistiche
- > Studi e rapporti
- > Portali settoriali
- > Biblioteca
- > Cabina di Regia

RAPPRESENTANZA
 FIERE ESTERE IN ITALIA

AGEVOLAZIONI PER
 LE IMPRESE

NOTIZIE DAL MONDO

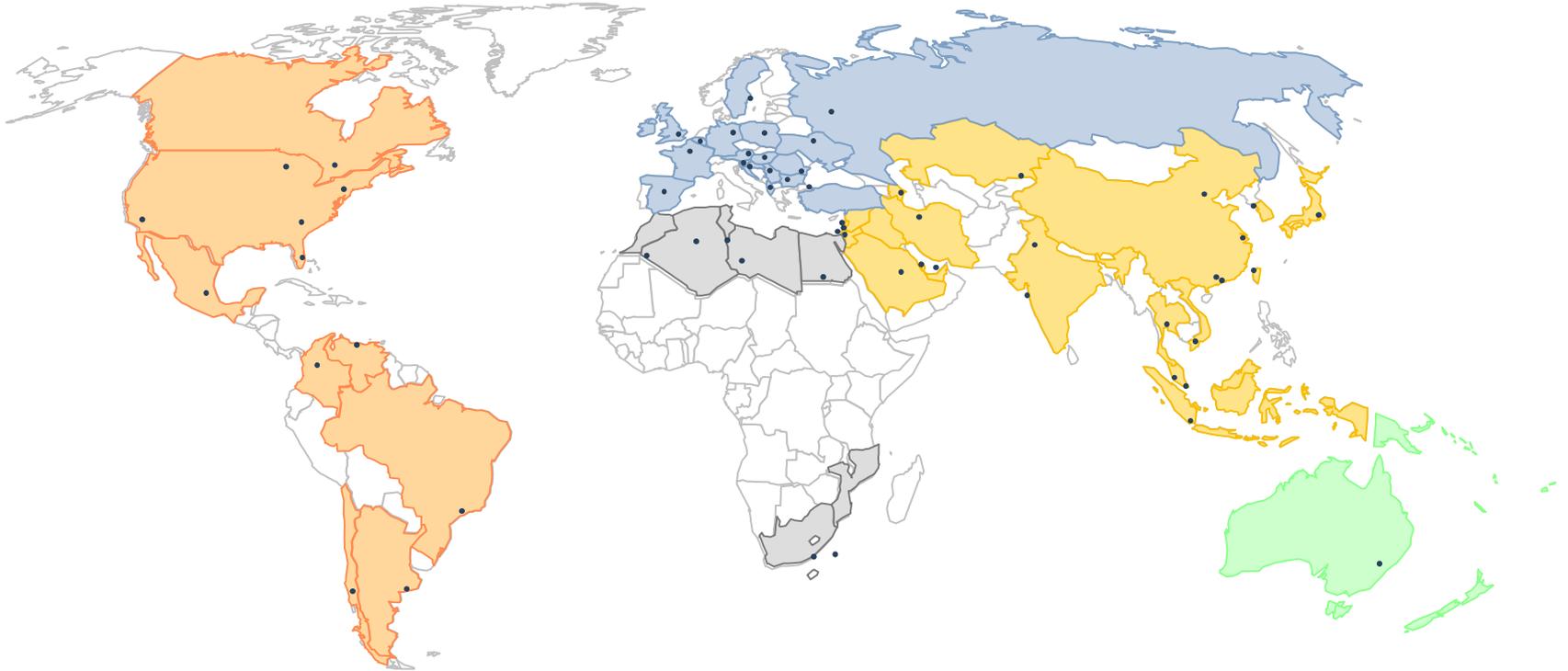
21:59 - 13 maggio 2016 - CANADA
**NNOVATIVE ONLINE INVESTMENT SERVICE
 RAISES \$5.5M IN NEW FUNDING**

21:57 - 13 maggio 2016 - Cuba - Canada
**CANADA AND ONTARIO INVESTING IN BACARDI
 BRAMPTON PLANT**

21:55 - 13 maggio 2016 - CANADA
**BERRY PLASTICS' ONTARIO PLANT TO DOUBLE
 PRODUCTION WITH \$7.8 INVESTMENT**

21:52 - 13 maggio 2016 - CANADA
**GOVERNMENT & PEI ANNOUNCE INVESTMENT OF
 \$1.35 MILLION**

Chi siamo cosa facciamo



Gli Uffici all'estero forniscono **servizi di assistenza/consulenza**, sviluppano **azioni promozionali** a favore delle singole imprese e del Sistema Italia, elaborano **informazioni** sul Paese, sulle opportunità commerciali, sulle gare internazionali, sugli investimenti da e per l'Italia.



ITALIAN TRADE AGENCY
ICE - Agenzia per la promozione all'estero e
l'internazionalizzazione delle imprese Italiane

1926  2016

ITALIAN TRADE COMMISSION
ROOM 3802 - JING GUANG CENTER
HU JIA LOU, CHAOYANG DISTRICT
100020 BEIJING - P.R.CHINA

E-mail: pechino@ice.it

Tel: (008610) 65973797 - Fax: (008610) 65973092

Orario di apertura al pubblico: 9.00 - 17.30 da lunedì a venerdì

L'ufficio ICE di Pechino fornisce servizi di assistenza e informazione relativi alle seguenti provincie della Cina: Hebei, Liaoning, Jilin, Heilongjiang, Shanxi, Shaanxi, Ningxia, Gansu, Xinjiang, Qinghai, Tibet, Sichuan, Henan, Shandong, Inner Mongolia nonché le municipalità di Beijing, Tianjin e Chongqing. L'ufficio ICE di Pechino fornisce inoltre servizi di assistenza e informazione relativi alla Mongolia

ATTIVITÀ DELL'UFFICIO

Gli Uffici ICE/Agenzia all'estero realizzano una complessa serie di attività che vanno dall'assistenza a imprese italiane e locali alla raccolta e divulgazione di informazioni (indagini di mercato settoriali, guide, congiuntura), dalla realizzazione in loco di iniziative promozionali all'organizzazione di missioni di operatori locali in Italia, dalla formazione ai servizi personalizzati.

Con riferimento a questi ultimi, particolare importanza rivestono i servizi per supportare le imprese italiane ad entrare, e a radicarsi, nel mercato locale.

L'elenco è riportato in dettaglio nella sezione "**I nostri Servizi per te**", sulla home page del Sito.

Gli Uffici potranno fornire, gratuitamente, delle informazioni generali e di primo orientamento sulle possibilità di accesso al mercato. Nel caso che l'azienda sia interessata a chiedere uno o più servizi riceverà un preventivo gratuito.

Un esempio di servizio personalizzato con un buon rapporto qualità/prezzo è la:

Ricerca clienti e partner esteri

Il servizio si compone, in genere, delle seguenti attività:

- selezione di un elenco di imprese locali potenzialmente interessate
- invio di documentazione e/o campioni alle imprese selezionate con una lettera di accompagnamento ed un questionario
- follow-up telefonico per verificare il ricevimento del materiale inviato e riscontrare l'interesse all'offerta
- relazione finale sui risultati.



► Ufficio di Pechino

[Organigramma](#)

[Come raggiungerci](#)

[Desk Tutela Proprietà Intellettuale](#)



► Vai alla pagina Paese

► Punto di Corrispondenza di Chengdu

► Ufficio di Canton

► Ufficio di Hong Kong

► Ufficio di Shanghai



Home > **Notizie in Evidenza**

EXPORT LAB SARDEGNA - ELENCO AZIENDE AMMESSE

pubblicata il 10 maggio 2016

AVVISO SELEZIONE DI UN ESPERTO PER IL DESK ATTRAZIONE INVESTIMENTI ESTERI DELL'UFFICIO ICE-AGENZIA DI DUBAI

pubblicata il 27 aprile 2016

AVVISO SELEZIONE DI UN ESPERTO PER IL DESK ATTRAZIONE INVESTIMENTI ESTERI DELL'UFFICIO ICE-AGENZIA DI LONDRA

pubblicata il 15 aprile 2016

Avviso selezione di un Esperto per il Desk Attrazione Investimenti Esteri dell'Ufficio di ICE-Agenzia di New York

pubblicata il 15 aprile 2016

Avviso per i vincitori ed idonei di concorso a n. 107 posti nell'area C

pubblicata il 30 marzo 2016



Opportunità di lavoro e formazione



[Home](#) > [Lavora con noi](#)

Per tutte le gare dell'ICE/Agenzia per lavori, servizi e forniture ai sensi del D.Lgs. 163/2006 e per importi superiori a 200.000,00 Euro scegli la sezione "**Bandi di gara**". Per le gare di importi inferiori, o per i settori esclusi, l'ICE/Agenzia indice gare informali selezionando i partecipanti tra gli iscritti al proprio Albo Fornitori. Per ulteriori informazioni e per procedere all'iscrizione scegli la sezione "**Albo fornitori**".

TIROCINI

ICE - Agenzia offre a studenti, laureati fino a 12 mesi dalla data di conclusione dell'ultimo percorso formativo universitario (Laurea, Master, Dottorato di Ricerca), l'opportunità di svolgere un tirocinio della durata massima di 6 mesi presso gli Uffici di **Roma**, **Milano** e della **Rete estera**.

Le tipologie di tirocinio attivabili sono le seguenti:

- tirocini curriculari, attivabili in favore di studenti iscritti a percorsi di formazione universitari (Laurea, Master, Dottorato di Ricerca);
- **tirocini di formazione e orientamento**, attivabili in favore di chi abbia concluso da meno di 12 mesi un percorso di formazione universitario (Laurea, Master, Dottorato di Ricerca);
- tirocini di inserimento/reinserimento al lavoro, attivabili per candidati in stato di inoccupazione/disoccupazione iscritti al Centro per l'Impiego della propria Provincia di residenza.

Per presentare candidatura per le opportunità di tirocinio presso ICE - Agenzia è sufficiente compilare la relativa **Application form**, facendo attenzione a riempire tutti i campi obbligatori ed allegando il relativo curriculum vitae.

Per ulteriori informazioni o chiarimenti sui tirocini scrivere a: tirocini@ice.it

Per problemi di ordine tecnico nella compilazione dell'Application form dare segnalazione a: bdt@ice.it



**FATTURAZIONE ELETTRONICA
AVVISO AI FORNITORI**

**Split Payment - Avviso ai fornitori
dell'ICE Agenzia**

[Bandi di gara](#)

[Albo fornitori](#)

[Concorsi e tirocini](#)

[Archivio bandi e concorsi](#)

Opportunità di formazione: stage in ufficio ICE per sei mesi

I SERVIZI FORMATIVI DELL'ICE-AGENZIA



Affidati a noi per
crescere sui mercati esteri

formazione@ice.it

Master e corsi di formazione

In 45 anni di attività sono stati formati oltre **4.000 Export manager**

...e non solo

Corsi per imprese, seminari, study tour, workshop,
programmi di affiancamento aziendale...

Ogni anno siamo in grado di offrire:

- 70 iniziative
- 5.000 ore di formazione
- per più di 3.500 partecipanti

Il complesso dell'offerta formativa



ITALIAN TRADE AGENCY
ICE - Agenzia per la promozione all'estero e
l'internazionalizzazione delle imprese italiane

1926



2016

nei mercati esteri,

sviluppando le loro **capacità** tecnico-manageriali e
aumentandone la **competitività**.

LE 3 PRINCIPALI LINEE DI INTERVENTO formativo sono rivolte a:

formazione imprese

formazione giovani

formazione internazionale

PIANO EXPORT SUD



Formazione di Temporary Export Manager

Formazione per PROFESSIONISTI

Formazione per GIOVANI LAUREATI

A chi è rivolta la nostra offerta formativa

Principali Corsi per GIOVANI EXPORT MANAGER:

Master “CORCE”;

Corso per export manager con focus su tutela della proprietà intellettuale

Corso esperti in internaz.ne con focus sui Mercati emergenti

Corso esperti in internaz.ne con conoscenza Lingue Orientali

I vantaggi per l'impresa

- 1 – Può disporre di un **export manager altamente qualificato**, che conosce 2 o 3 **lingue straniere**
- 2 – Può **testare** l'allievo, in vista di un'assunzione, con uno **stage di 2 mesi in azienda e di 2 mesi all'estero**, realizzando gratuitamente un'iniziativa commerciale (presso le sedi estere ICE-Agenzia)
- 3 – Può usufruire gratuitamente dei risultati di un percorso formativo del valore di mercato di circa €12.000, che garantisce a tutti i corsisti una **copertura assicurativa** per l'intera durata del corso (aula + stage); è inoltre prevista una **borsa di studio** per gli allievi meritevoli che copre anche le spese per il viaggio aereo A/R.

Negli ultimi 15 anni il tasso di **placement** degli allievi dei **Master COR.C.E.** si è attestato su una media **dell'80%**

Obiettivi

- Il Piano forma Export Manager da affiancare alle aziende in modalità Temporary.
- Fino a 300 manager formati in 2 anni (40 giovani e 20 consulenti in ogni intervento)

L'iniziativa

- L'attività proposta prevede due linee di intervento:
 - Corso per **giovani laureati**, articolato in 2 fasi, da realizzare nell'arco di **circa 5 mesi** (3+2)
 - Corso per **professionisti**, articolato in 2 fasi, da realizzare nell'arco di **circa 6 mesi** (4+2)
- Il Piano prevede la realizzazione, nell'arco di due anni, di 5 interventi formativi:
 - 3 nel corso della prima annualità (2015-2016) con sede a Bologna, Ancona e Bari
 - 2 nella seconda annualità (2016) al Centro-Nord e al Centro-Sud.

Requisiti per Master giovani

- Età inferiore o uguale a 32 anni
- Essere laureati, inoccupati o disoccupati, non svolgere alcun tipo di stage e/o attività di praticantato presso studi legali o commerciali
- Conoscenza della lingua inglese
- Preferibile conoscenza di un'altra lingua

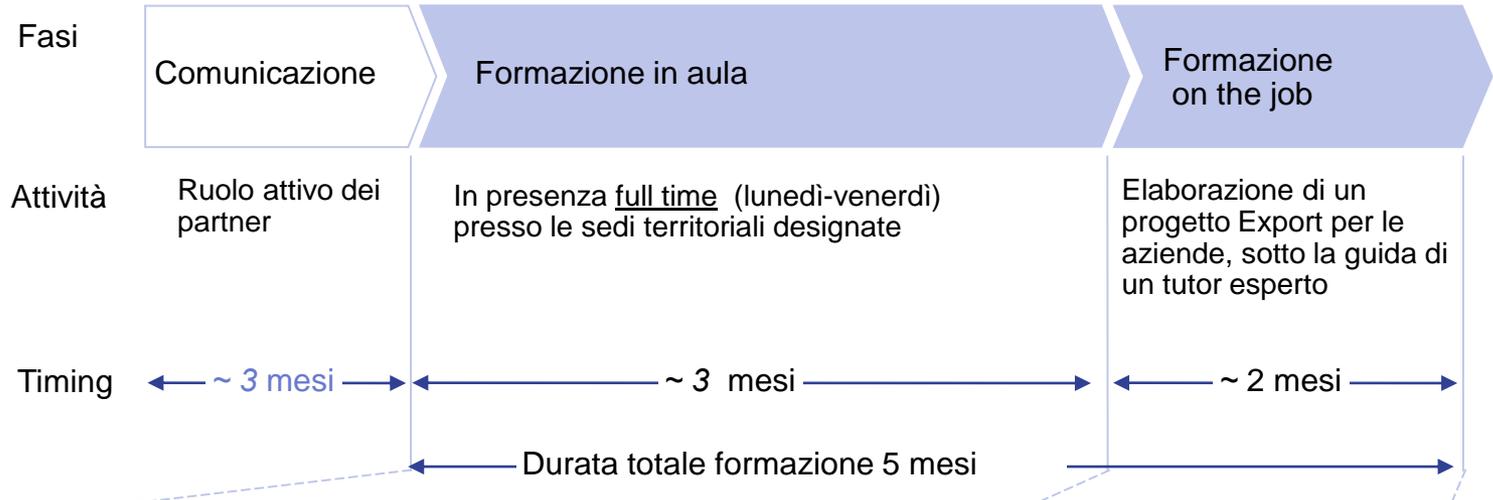
Requisiti per Master professionisti

- Esperienza di almeno 3 anni sul mercato
- Conoscenza della lingua inglese
- Preferibile conoscenza altra lingua

Requisiti aziende per la fase di stage

- Predisposizione ad avviare un progetto di internazionalizzazione

Struttura del Piano



Contenuti

Formazione in aula

- Tematiche affrontate:
 - L'Internaz.ne delle PMI e scenari di evoluzione dei mercati esteri
 - Pratica dell'Export
 - Marketing internazionale
 - Web Marketing ed *e-commerce*
 - Tecniche del commercio estero
 - Business plan e controllo di gestione
 - Consulenza per l'export

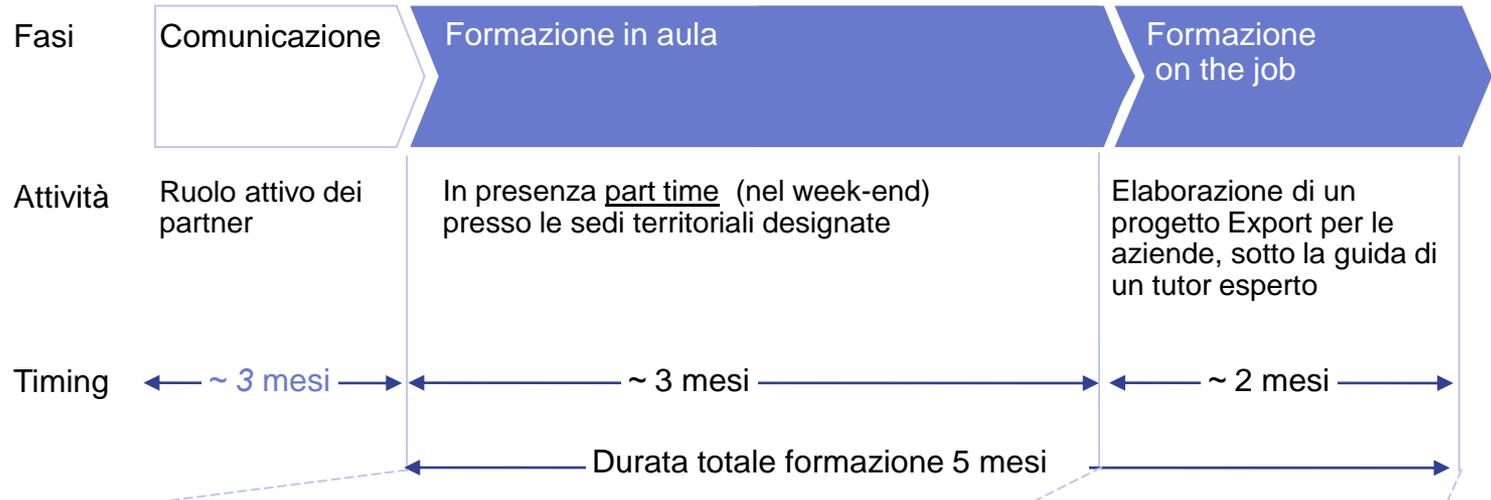
• Approfondimenti:

- Focus mercati esteri
- Strumenti finanziari per le PMI
- Interculturalità

Formazione on the job

- Consulenti Senior saranno tutor per i *Temporary Export Manager*, guidandoli nella elaborazione del progetto di sviluppo all'estero delle aziende affiancate
- Ogni tutor seguirà fino a 3 partecipanti, dedicando a ciascun allievo 30h di tutoraggio

Struttura del Piano



Contenuti

Formazione in aula	Formazione on the job
<p>• Tematiche affrontate:</p> <ul style="list-style-type: none"> - L'Internaz.ne delle PMI e scenari di evoluzione dei mercati esteri - Pratica dell'Export - Marketing internazionale - Web Marketing ed <i>e-commerce</i> - Tecniche del commercio estero - Business plan e controllo di gestione - Consulenza per l'export 	<p>• Approfondimenti:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Focus mercati esteri - Strumenti finanziari per le PMI - Interculturalità <p>• Consulenti Senior saranno tutor per i <i>Temporary Export Manager</i>, guidandoli nella elaborazione del progetto di sviluppo all'estero delle aziende affiancate</p> <p>• Ogni tutor seguirà fino a 3 partecipanti, dedicando a ciascun allievo 30h di tutoraggio</p>

Principali Corsi per IMPRENDITORI E MANAGER d'impresa:

- **ICE Export Lab;**
- **Seminari e Focus di approfondimento settori/mercati;**
- **Check-up aziendale per l'internaz.ne e affiancamento personalizzato;**
- **Formazione su Innovazione e tutela della Proprietà Intellettuale**

I vantaggi per l'impresa

- 1** – Sviluppa le **competenze manageriali e tecniche** per l'export
- 2** – Ottiene un **supporto consulenziale** personalizzato per operare sui mercati esteri (check-up aziendale, politica dei prezzi, business plan, comunicazione, ecc.)
- 3** – Può creare un **Ufficio Export**, (e prendere un export manager formato da noi)
- 4** – Può definire, con i nostri esperti, una **strategia di penetrazione** nei mercati esteri
- 5** – Avrà un accesso privilegiato ai **servizi personalizzati della rete estera ICE-Agenzia** per l'avvio di attività commerciali

le imprese interessate a PARTNERSHIP CON AZIENDE ESTERE

Progetti congiunti tra aziende italiane e straniere
(Es.: Area Mediterranea, Israele, USA, Singapore)

Study Tour di delegazioni estere in Italia;

Progetto Talenti: attrazione professionalità dall'estero



I vantaggi per l'impresa

- 1** – Una start-up o una grande azienda innovativa, può **internazionalizzare il suo portafoglio brevetti** o proteggere il suo marchio all'estero.
- 2** – Può ospitare presso l'azienda **selezionatissime delegazioni** di qualificati operatori stranieri, per avviare rapporti commerciali. Può partecipare a giornate di **incontri B2B** pre-agendate, in cui i delegati stranieri saranno a disposizione delle aziende italiane.
Può inoltre organizzare incontri in esclusiva con gli operatori stranieri.
- 3** – Può ospitare presso l'azienda figure professionali, a spese dell'ICE-Agenzia. Questa figura potrà essere il **facilitatore di rapporti commerciali** tra l'azienda ed il mercato da cui proviene (Cina, Brasile, India, USA).

Programma Operativo Nazionale - PON R&C

PIANO DI COESIONE TRIENNALE “PIANO EXPORT SUD”

Interventi di internazionalizzazione per le PMI delle Regioni della Convergenza:
Campania, Puglia, Calabria, Sicilia

FINALITA’

Il Piano Export Sud si pone l’obiettivo di promuovere l’internazionalizzazione delle PMI delle 4 Regioni della Convergenza (Campania, Puglia, Calabria, Sicilia) attraverso un programma articolato di interventi – sia a carattere promozionale, che di formazione – diretti a:

- **innalzare le capacità manageriali locali;**
- **incrementare il volume delle esportazioni;**
- **diversificare i mercati di sbocco.**

Il progetto, di durata triennale, è finanziato con **fondi comunitari** affidati direttamente all’ICE-Agenzia, unico ente attuatore.

I nostri riferimenti:



ITA Agenzia ICE Pechino
pechino@ice.it

www.ice.gov.it;

<http://www.expotraining.ice.it/>

http://www.ice.gov.it/TEM/_export/index.html

ITCA 

ITALIAN TRADE AGENCY

ICE - Agenzia per la promozione all'estero e
l'internazionalizzazione delle imprese italiane

1926

90

2016