



energy to inspire the world

Matteo Tanteri – Chairman and CEO of Snam China – Breve profilo



Sono Chairman e CEO di Snam Cina da Gennaio 2019. Da Marzo 2020 sono Vice Chair dell'Energy Chapter della Camera di Commercio Europa-Cina

Mi sono laureato in Bocconi magna cum laude nel 2004 (Laurea Triennale - Istituzioni e Mercati finanziari) e nel 2006 (Laurea Specialistica in Law and Business Administration).

Ho iniziato la mia carriera nel 2007 nella società di consulenza strategica Bain & Company, da cui sono uscito 7 anni più tardi come manager dopo essermi specializzato nei settori Energy e IG&S (Industrial Goods & Services). In Bain & Company mi sono occupato di progetti di Due Diligence per operazioni M&A, Post merger integration, Strategy development, Business planning e Full potential identification, Organization redesign.

Sono entrato a far parte del team di Business Development di Snam nel 2014, contribuendo a iniziative che hanno ridefinito lo sviluppo strategico di Snam (acquisizione di una quota di TAP, avvio del business della mobilità sostenibile, biometano, ...). Nel 2016 sono diventato il primo responsabile dell'Office of the CEO, immediatamente a seguito della nomina di Marco Alverà.

Prima di trasferirmi in Cina sono stato per 2 anni Senior Vice President International Assets, responsabile di tutti gli asset internazionali di Snam e, quindi, della gestione delle quote detenute in Terega (Francia), TAG e GCA (Austria), Desfa (Grecia) e Interconnector UK (UK-Belgio), partecipazioni che contribuiscono il 15% dell'utile di Snam. In questo biennio sono stato Presidente di Terega e Snam International e membro del CdA di TAG e Interconnector Uk.



energy to inspire the world

CURRICULUM VITAE

CONTACTS

Matteo Tanteri
Email: Matteo.tanteri@snam.it
Italian mobile: +39 334 6569575
Chinese mobile: +86 159 1059 7448
Wechat ID: MatteoTanteri

PROFESSIONAL EXPERIENCES

From January 2019: Snam China, Chairman and CEO

March 2017 – December 2018: Snam – Senior Vice President International assets and Chairman of TEREGA, Director of Interconnector UK, Member of the Supervisory Board of TAGG, Board member of Snam International

May 2016 – March 2017: Snam – Head of Office of the CEO

July 2014 – May 2016: Snam – Head of Business Development Scenarios and Assets Portfolio Development

Currently leading efforts in China of Snam, leading gas infrastructures utility in Europe (33Bln\$ EV, >40.000km pipelines, >20BCM of gas storage capacity equal to 20% of European capacity).

Until 2018 in charge of the management of Snam international assets (TEREGA in France, Gas Connect Austria and TAGG in Austria, Interconnector UK in UK-Belgium, DESFA in Greece) **that contribute ca. 15% of Snam net income (1Bln€)**

Previous key responsibilities include

Strategic planning: Competitive landscape definition, identification of long term scenarios, Snam strategic options identification

Business development: Scouting for M&A and new opportunities in Europe and Italy, new partnerships set-up, business plan definition for new deals / initiatives

Project manager for M&A deal and participation to M&A working group

May 2007 – June 2014: Bain & Company Italy Inc. – Manager

Oil & Gas and Industrial goods & Services practices: extensive and wide expertise
Areas of business: Midstream, Downstream, EPC contracting, Manufacturers of components
Projects/Capabilities: Post merger integration, Organization redesign, Due diligence, Business planning, Strategy design and implementation
Carried out projects in Italy, France, Germany, Egypt, Kuwait



EDUCATION

- Oct 2004- Dec 2006 Università Commerciale Luigi **Bocconi** (Milan, Italy)
Master of science in Law and Business administration
Major in Transaction advisory services
Final mark graduation: **110 cum laude / 110**
Thesis title: Turnaround financing activity in Italy
- Sep 2001- Jul 2004 Università Commerciale Luigi Bocconi (Milan, Italy)
Undergraduate Degree in Institutions and financial markets management (CLEFIN)
Final mark graduation: 110 cum laude / 110

PUBLICATIONS

- 2014 “Prospettive della filiera italiana della componentistica di impianto”
(“Aggregation and cooperation as key competitive factors for Italian oil&gas component manufacturers”) with R. Nava, M. Panaro and G. Franchini on Impiantistica Italiana vol.1 -2014
- 2013 “Loro Piana insegna: le dimensioni contano. Anche nella filiera oil & gas”
with R. Nava, on Milano Finanza
“La produzione di acciaio da altoforno è incompatibile con i vincoli italiani”
with A. Isabella, on Milano Finanza
- 2012 “La filiera italiana dell’Oil&Gas e la sfida sud coreana - Come migliorare i processi di lavoro e la scelta dei mercati” **(“Italian vs Korean Oil&Gas value chain: how to improve operating processes and market selection”)** with R.Nava and T. Rivolta, on “Impiantistica Italiana”
- 2009 “L’attività di turnaround financing in Italia” (“Turnaround financing activity in Italy”) with A.Danovi, published on “Finanza, Marketing e Produzione” vol. 1 – 2009

HOBBY / OTHER

Vice-Chair Energy Chapter European-Chinese Chamber of Commerce
Tennis, Squash, Skiing, Reading (thrillers, politics), Travelling
IQ 176 based on Cattrell scale (99° percentile)
G-mat 730 (97° percentile)
30.000 € scholarship for outstanding students